



Programa de capacitación empresarial y habilidades directivas 2016

Introducción

Durante los meses de octubre y noviembre de 2016 el Ayuntamiento celebra cinco talleres formativos dirigidos a empresarios y emprendedores de Alcalá de Guadaíra y su entorno, cuyo objetivo es informar y debatir sobre temas de interés para la mejora de la gestión empresarial.

Taller 1. Financiación y negociación bancaria 19 de octubre; de 16,00 a 20,00 horas

Dirigido a facilitar conocimientos y herramientas para realizar una buena negociación con las entidades financieras, y dar a conocer distintos tipos de financiación bancaria y alternativa.

Contenidos:

- La negociación bancaria, ejemplos prácticos.
- Principales productos financieros del mercado.
- Préstamos, pólizas de créditos y microcréditos.
- Leasing financiero, renting,
- Factoring y confirming.
- Anticipo de facturas y descuento comercial.
- Préstamos participativos.
- Aval financiero.
- SURAVAL, Sociedad de Garantía Recíproca.
- Financiación de la Agencia Idea, ICO Y ENISA.
- Business Angels.
- Préstamos y descuentos entre particulares.
- Solicitud de una operación de riesgo.

Ponente: Manuel Díaz Fajardo.

Taller 2. Comercio electrónico 26 y 27 de octubre; de 17,00 a 20,00 horas

El objetivo es proporcionar conocimientos básicos sobre comercio electrónico, el uso de herramientas para optimizar las ventas y el alcance de objetivos fuera del comercio tradicional.

Contenidos:

- Marketing digital y redes sociales.
- Proceso de atraer, convertir y fidelizar.
- Clientes on-line.
- Gama de productos.
- Costes de distribución.
- Estrategia de precios, distribución y publicidad.
- Cambio de objetivos y cambios organizativos.

Ponente: José María Lissen Caballar.

Taller 3. Técnicas de venta 3 de noviembre; de 16,00 a 20,00 horas

El objetivo es impartir conocimientos básicos sobre técnicas de ventas, analizar los elementos que intervienen en la acción de vender, etapas, conclusiones y diseñar un plan de ventas.

Contenidos:

- Qué es vender.
- Elementos de la venta.
- Etapas y técnicas de venta.
- Cómo mejorar nuestras aptitudes de venta.
- Diseño del Plan de Ventas

Ponente: José Luis Sánchez Garrido.

Taller 4. Habilidades financieras 10 de noviembre; de 17,00 a 20,00 horas

Destinado a proporcionar conocimientos financieros básicos y uso de ratios para el control financiero de la empresa. Gestión de liquidez a corto, medio y largo plazo.

Contenidos:

- Qué es una empresa y su finalidad.
- Economía y finanzas.
- Función del área económico-financiera.
- Magnitudes básicas y herramientas.
- Principios y documentos fundamentales.
- Cuentas de explotación, márgenes, cash-flow, EBITDA.
- Rentabilidad, tesorería, balance de situación.
- Análisis financiero.

Ponente: Manuel Díaz Fajardo.

Taller 5. Contabilidad financiera 16 y 17 de noviembre; de 16,00 a 20,00 horas

El objetivo es facilitar unos conocimientos contables básicos para el análisis financiero de la empresa.

Contenidos:

- Aspectos básicos de la contabilidad y su objetivo.
- Principios contables.
- Contabilidad general y analítica.
- Plan general de contabilidad.
- Masas patrimoniales.
- Toma de datos contables y principales documentos.

Ponente: Manuel Díaz Fajardo.